

Functieomschrijving – Senior Client Lead Manager

Doel van de functie:

De Senior Client Lead Manager is verantwoordelijk voor het ontwikkelen, optimaliseren en uitbouwen van ons klantportfolio. Hij/zij is een ambassadeur van ons mediumtype en realiseert groei van het medium door adverteerders en partnerbureaus te enthousiasmeren voor het inzetten van (D)OOH. Daarnaast verwachten we van een Senior Client Lead Manager dat hij/zij een positieve bijdrage levert aan interne processen en collega's positief motiveert en opleidt.

Hoofdtaken en verantwoordelijkheden:

1. Sales

- Het actief benaderen van potentiële klanten & het onderhouden van een eigen klantpakket.
- Omzetverantwoordelijk.

2. Inspireren:

- Het realiseren van afspraken en presentaties bij klanten/leads.
- Het bedenken voor proposities waarmee we de markt in kunnen.

3. Registratie:

- Het vastleggen van agenda afspraken.
- Het registreren van bezoekverslagen.
- Het onderhouden van een pipeline in een CRM-systeem

4. Samenwerking:

- Intern samenwerken en initiatieven opzetten met zowel marketing als binnendienst.

5. Kennis:

- Bijhouden van de laatste ontwikkelingen in de markt en concurrerende activiteiten.
- Aanbevelen van innovatieve ideeën en nieuwe producten/diensten om de concurrentiepositie van Talon te verbeteren.

Paraaf werkgever:

Paraaf werknemer: